融资详情

$1,000,000，用于扩展已经建成的成果

产品已经上线运营，各语言版本均已发布。本轮资金用于购买分销渠道、合规能力，以及将已上线的平台转化为付费账户所需的时间——而不是用于验证这个平台是否可行的时间。

种子轮 · 开放至 Q3 2026

尚未产生营收 · 1,950+页面已上线 · 50+工具产品目录已运营 · 2026年5月16日公开发布

投前估值	**$6,000,000** *定价股权——无估值上限、无折扣、无最惠国条款*
投后估值	**$7,000,000**
融资规模	**$1,000,000** *滚动关闭 · 目标6–10名签署方*
出让股权	**14.29%** *$1,000,000，投后估值$7,000,000*
最低票额	**$25,000** *战略天使投资人无最低限额*

投资工具	**定价股权** *无估值上限、无折扣、无最惠国条款——这些都是SAFE条款，而本轮不是SAFE。*
资金用途	**工程 + 产品 25% · 销售 + 客户成功 25% · 营销 + 市场进入 20% · 合规 + 法务 15% · 云基础设施 + AI API 10% · 储备 + 运营缓冲 5%**
资金跑道	**18个月** *支撑至$1M ARR及触发A轮融资*
营收	**Premium $149/mo · Complete套餐 $499 · 咨询 + AI Suite企业层级**
执业领域覆盖	**10+个领域 · 商业 · 公司 · 诉讼已深耕 · 劳动 · 知识产权 · 隐私 · 监管 · AI治理正在拓展 · 家庭法 · 税法列入路线图**

融资演示文稿　商业计划书

invest@lawra.io

估值——正反两面的论证

这是我们自己的估算和开价立场，而非市场倍数。

为什么不能更低

产品不是一份PPT。50+款工具目录、10+个自主代理、1,950+页已发布内容以及9种母语语言，均已上线并持续维护。更低的入场价会把多年建成的成果当作原型来估值，也会让公司恰恰在必须购买分销渠道的关键时刻资金不足。

为什么不能更高

我们没有营收、没有已签署的企业合同、没有同期群数据，而且我们不会编造种子轮对标：Legora 与 Spellbook 都未公布种子轮估值，流传的数字是融资规模。已公布的都属后期阶段，它们佐证的是这个赛道，而不是我们这个价格。Legora 于 2024 年 5 月完成由 Benchmark 领投的 1050 万美元种子轮，未披露估值（据 Artificial Lawyer 报道，2024 年 5 月 16 日，artificiallawyer.com/2024/05/16/...），并在不足两年内做到由 Accel 领投的 5.5 亿美元 D 轮、估值 55.5 亿美元，其间披露的估值为 B 轮 6.75 亿美元（2025 年 5 月）与 C 轮 18 亿美元（2025 年 10 月）（来源：Legora，「Legora raises $550 million Series D to fuel US growth」，2026 年 3 月 10 日，legora.com/newsroom/legora-raises-550-million-series-d-to-fuel-us-growth）；其投资方 Bessemer 称其在 2026 年 4 月、上线 18 个月后达到 1 亿美元 ARR（来源：Bessemer Venture Partners，「Legora: The fastest enterprise business to reach $100M ARR」，2026 年 4 月 1 日，bvp.com/atlas/legora-the-fastest-enterprise-business-to-reach-100m-arr）。Spellbook 完成由 Khosla Ventures 的 Keith Rabois 领投的 5000 万美元 B 轮，未披露估值（来源：Spellbook，「Spellbook Raises $50m Series B led by Khosla Ventures」，2025 年 10 月 9 日，spellbook.com/blog/series-b）。那些是已有客户与营收的公司的融资；我们两者皆无，因此我们自己的数字锚定于重置成本，而不是与它们对标。我们定在此价位，是因为牵引力是我们目前唯一无法展示的东西，也因为我们希望早期投资者拥有真实的上行空间。600 万美元投前估值是我们的起始立场，不是市场成交价。

资金用途

$1,000,000全额的资金分配比例，及每一项背后的具体明细与金额。

25%

工程 + 产品 $250,000

Stripe付费墙 + AI Suite Premium订阅门控；移动应用（Lawra.app）上线；Word + Outlook插件（Microsoft AppSource）；基于1,950页语料库的第三阶段RAG；多模型AI代理（Claude、OpenAI与Gemini并行）；SOC 2合规准备工作。

25%

销售 + 客户成功 $250,000

2–3人招募：拉美企业销售负责人、客户成功经理、增长营销专员。拓展墨西哥/哥伦比亚/巴西/秘鲁/阿根廷及伊比利亚中型律所。企业试点转化。

20%

营销 + 市场进入 $200,000

隐身模式退出活动 + 投资者验证发布。拉美法律会议（CEDEX、ABA LatAm、LegalTech Forum BR）。9 种语言内容营销。法学家委员会、庭审模拟器、Lawra Incorporate Premium作为品类定义产品的品牌曝光。

15%

合规 + 法务 $150,000

2027 年的 SOC 2 计划——先 Type 1 后 Type II，通过 Vanta 或 Drata，在本轮融资交割后启动并由本轮出资；ISO 27001 + 42001（AI管理体系）准备；国际商标注册（USPTO + EUIPO + INPI BR + IMPI MX）；持续法律顾问；Lawra, S.R.L.正式注册。

10% **云基础设施 + AI API** $100,000

规模化Gemini API + 通过Cloud Functions规划中的Claude/OpenAI多模型代理；Firestore + Firebase Auth + Hosting；Pagefind搜索基础设施；备份 + 灾难恢复配置；监控与可观测性。

5% **储备 + 运营缓冲** $50,000

应对意外的运营资金缓冲——合作方数据延迟、较长销售周期、机会性布局、必要时的A轮过桥资金。

资金跑道

本轮资金可支撑18个月。这一周期的设定目标是达到$1M ARR并触发A轮融资：招募2至3名商务人员，覆盖墨西哥、哥伦比亚、巴西、秘鲁、阿根廷及伊比利亚；建立将免费用户转化为付费账户的付费墙与订阅门控；Word与Outlook插件；以及受监管买家在签约前要求的SOC 2与ISO合规准备工作。在$750,000的最低可行关账额下，同样可支撑这18个月，只是商务团队招募将分阶段进行而非同步进行。

投资额档位及各档权益

除股份本身外，每个档位均附带明确权利。

投资额	$7M投后估值下的股权比例	附带权利
$25,000	**0.36%**	列入本轮投资者名册；按季度书面更新。
$50,000	**0.71%**	按季度书面更新；年度投资者电话会议。
$100,000	**1.43%**	按季度更新、年度电话会议，并可应要求获得信息权。
$250,000	**3.57%**	信息权、下一轮的按比例跟投权，以及按季度管理层接触机会。
$500,000+	**7.14%**	信息权、按比例跟投权、董事观察员席位，以及在投资者页面署名。

投资额灵活。投资者可认购不低于$25,000最低门槛的任意金额。所有投资额按比例享有相同条款；权利一栏说明各档位在股份之外可获得的额外权益。

稀释

各投资额在既定$7,000,000投后估值下对应的股权比例。这是本资料包公开的唯一股权结构数据；其余内容须在签署保密协议后方可获取。

$25,000	$50,000	$100,000	$250,000
0.36%	**0.71%**	**1.43%**	**3.57%**

$500,000+

7.14%

本轮融资不用于什么

我们融资不是为了建产品——产品已经建成并在运行。我们融资不是为了品牌重塑、办公室、为办会而办的会议巡回，或某个招聘人数目标。我们融资也不是为了购买法律研究语料库：我们的立场是，语料库会商品化，而专业能力会复利增长，我们宁愿把钱花在销售人员和支撑他们的合规能力上。我们更不是为了募集过桥资金来推迟决策——如果本轮未能关账，服务及一次性产品收入线将继续以较慢的节奏支撑公司运营。

最低可行关账额与时间表

本轮采用滚动关账制，持续至2026年第三季度。$750,000为最低可行关账额：低于此数额本轮将不推进，也不会调用任何已承诺资金。超过此数额后，每追加一笔投资额都会缩短商务团队招募的时间，而不会改变整体计划。

与CEMI.ai集团轮的关系

每个项目在自己的层级融资，为自己的计划融资。CEMI.ai 在集团层级融资，为共享平台、实验室以及每个项目赖以建立的生产链融资。投资者可以从任一层级进入，两笔金额是互补的，而非二选一：投入某个项目的资金为该公司的计划提供支持，投入集团的资金则为所有项目共同运转的机器提供支持。

关于这些数字背后的各条收入线——所售何物、谁来付款，以及每个价格均引自其发布页面——详见收入来源文档。 **收入来源 →**

签署人

Carlos Miranda Levy

CEMI增强智能协调人

投资咨询

invest@lawra.io

商务后续联系

business@lawra.io

Lawra在项目层级融资；CEMI.ai在集团层级融资。两份资料包均已开放。

CEMI.ai集团投资资料包 · **CEMI机构介绍文档**

lawra.io/investors

本页面仅供参考，不构成证券发行要约。投资条款以最终法律文件为准。