

IA AGENTIQUE POUR LA PRATIQUE JURIDIQUE

Lawra.

L'IA pour la pratique juridique — multilingue, déployable
souverainement, axée sur l'éducation.

Carlos Miranda Levy · Tanya Mejía-Ricart · Ana Carolina Blanco Haché · Ydarlis Cabrera · Fabiola Herrera · Luishy Medina ·

2026



POURQUOI MAINTENANT

Le capital parie sur l'IA juridique — et sur l'Amérique latine

Lawra se trouve à l'intersection des deux signaux. Multilingue + ancré en LatAm + déployable souverainement.

LE PROBLÈME

Les avocats veulent l'IA. Ils n'ont pas de chemin.

(

(

(

(

LA SOLUTION

Trois couches, une seule entreprise

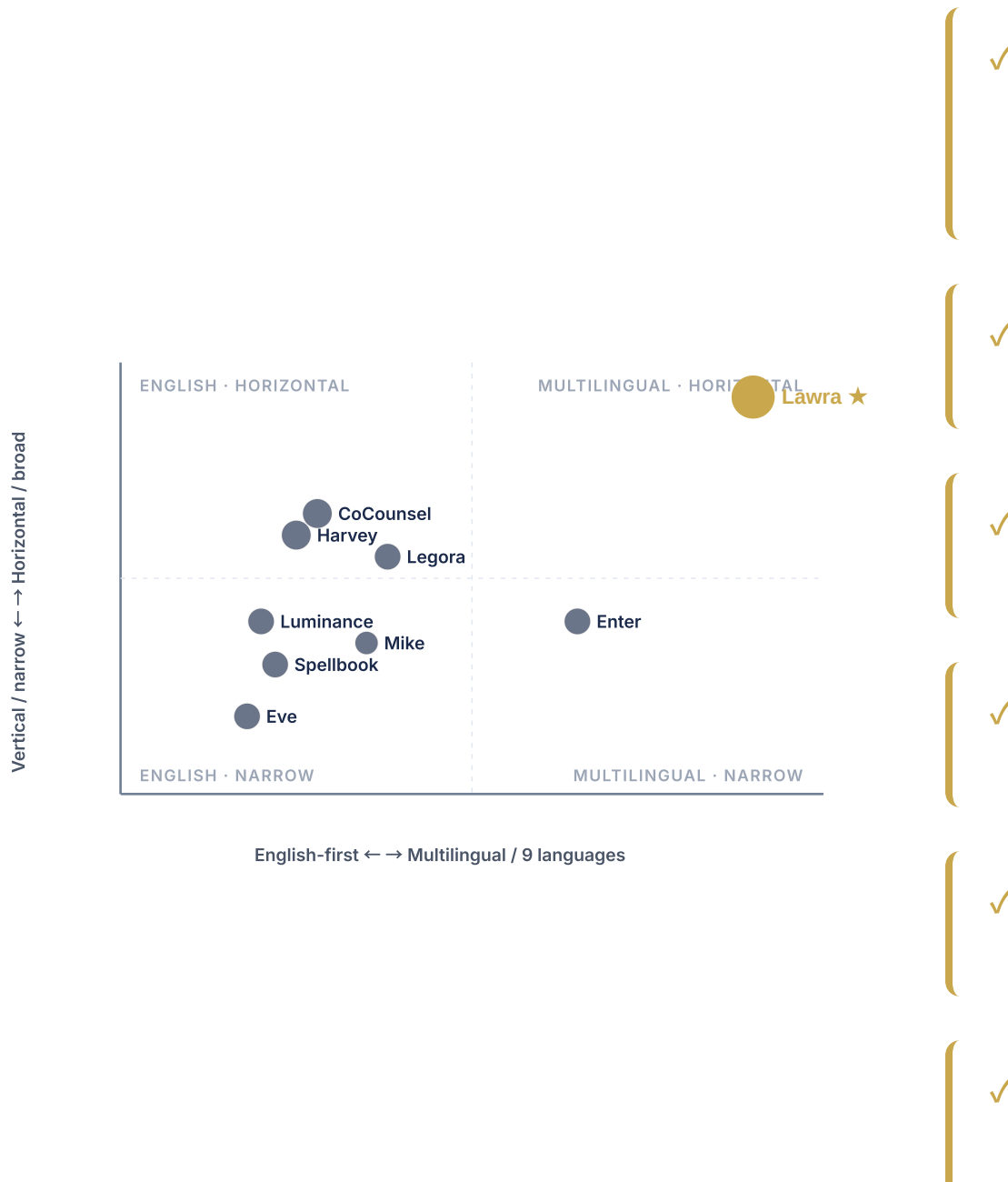
1

2

3

COMMENT NOUS NOUS DIFFÉRENCIONS

Nous ne combattons pas là où Harvey/CoCounsel/Luminance sont forts



Sur 10+ domaines de pratique juridique. Tout opérationnel.

100+

10+

50+

1
800+

DISTRIBUTION DE LA PROFONDEUR AUJOURD'HUI (HONNÊTE)

PROFOND

Commercial · Sociétés · Contentieux

EN CROISSANCE

Droit du travail · Vie privée · PI · Réglementaire · Gouvernance de l'IA

FEUILLE DE ROUTE

Famille · Fiscal

Aucun vaporware. Chaque outil livre dès aujourd'hui un résultat prêt pour des clients payants. L'AI Suite comprend 50+ agents juridiques autonomes — AI Judge, Brief, Lawra Incorporate, Lawsuit Assembly, Conflict Check, Settlement Valuation, E-Filing, AI Lawyer, Workflows, Monitors, plus notre portefeuille enrichi et adapté d'agents couvrant la révision fournisseurs, le DPA, le DSAR, les licenciements, le triage de marques, la rédaction de mémoires, la préparation de déposition, les lettres de mise en demeure, et plus encore. Lawra Incorporate livre 95+ documents juridiques, productisés sous forme de générateur freemium à paliers.

TRACTION

Construit avant de lever

1

2

3

4

MARCHÉ

Vaste, en forte croissance, et notre part est incontestée

\$1,1 T

\$15 G\$+

~2M+

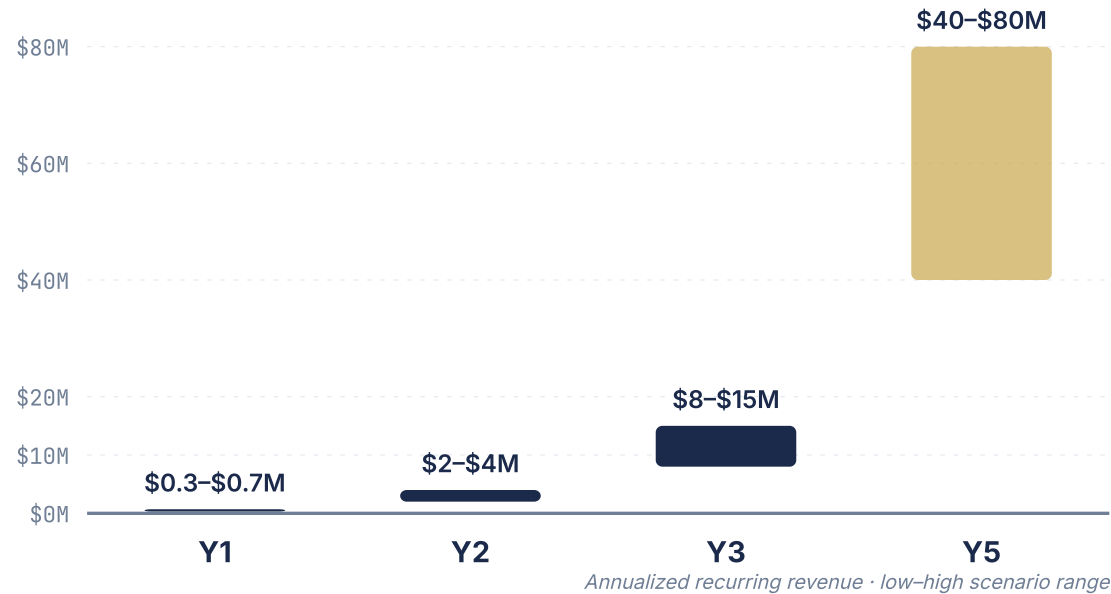
Notre part adressable — marché intermédiaire multilingue + Amérique latine + entreprise déployable souverainement — est de **\$1,5B–\$3,5B** d'ici 2030 avec une pénétration conservatrice. Au-delà de l'Amérique latine : Iberia, Afrique lusophone, cabinets multilingues Asie-Pacifique, marché intermédiaire Europe/Canada.

STRATÉGIE COMMERCIALE

Ascendant d'abord. L'entreprise suit.

PERSPECTIVES FINANCIÈRES

Projections ambitieuses, potentiel réel



ARR Année 5 : \$40M-\$80M · Marge opérationnelle 65-75 %

Seuil de rentabilité : mois 14-16

Série Seed : 1 à 3 M\$ pour atteindre 5 M\$ d'ARR. Série A : 10 à 25 M\$ à 20-50 M\$ d'ARR. Contexte de catégorie, sourcé dans le plan d'affaires : Harvey et Enter ont chacun atteint une valorisation de plusieurs milliards de dollars en trois ans environ.

FEUILLE DE ROUTE

Ce qui arrive ensuite

ode Consensus· Lawra
nitors· Packs doctrinaux
Am· Extraction Anthropic
Legal — 5 premiers

T3 2026

SOC 2 Type1 puis Type II· SOC 2
Type1 puis Type II· SOC 2 Type1
puis Type II· Sovereign Suit

2027

T4 2026

Compléments Word + Outlook
(AppSource)· Vault· Premiers
pilotes entreprise au MX/CO/BR.

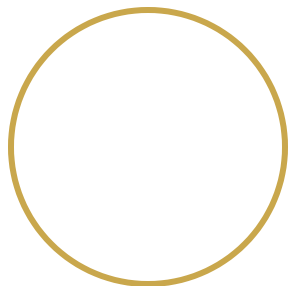
2028+

Trajectoire ARR \$40M+
Acquisitions sélectives Lat
Leadership mondial multilir
Décisi

L'ÉQUIPE

L'équipe

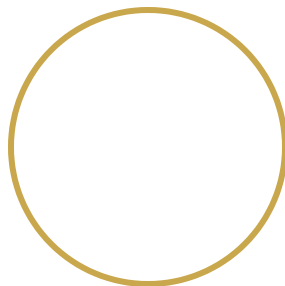
Une équipe fondatrice couvrant l'exécution réglementaire, juridique et technologique, avec des décennies de pratique cumulée. Ce sont les personnes physiques sur la capitale.



Carlos Miranda Levy

FONDATEUR · INNOVATEUR EN CHEF

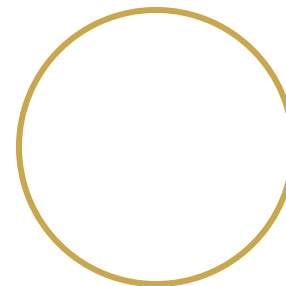
Stanford Digital Vision Fellow · dirigeant
technologique reconnu par CNN ·
économiste · travaux sur quatre continents
· Coordinateur des Intelligences
Augmentées de CEMI · multilingue
(EN/ES/FR/PT)



Tanya Mejia-Ricart

**ASSOCIÉE · VP SENIOR, DROIT ET
RÉGLEMENTATIONS**

Des décennies de pratique juridique · droit
de la propriété, réglementaire, fiscal,
patrimonial et de la famille · ancre Lawra
dans la doctrine réelle



Ana Carolina Blanco Hache

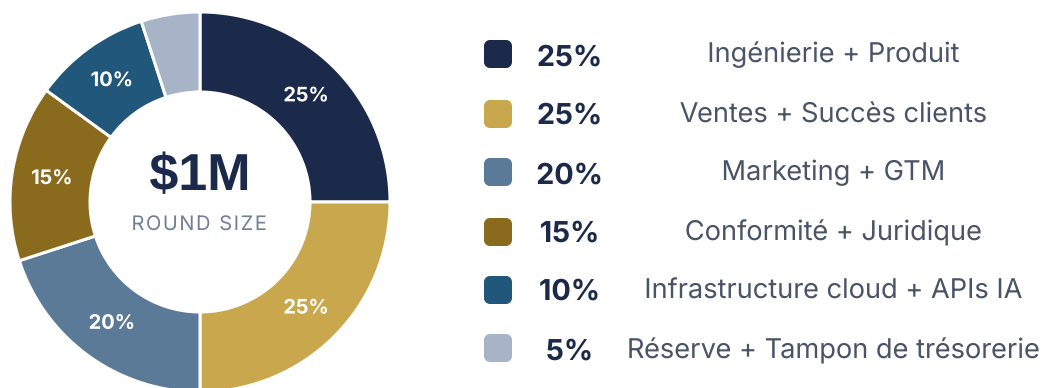
**ASSOCIÉE · VP DROIT DE LA PI ET DU
DIVERTISSEMENT**

LLM d'Oxford · droit de la PI et du
divertissement · l'épine dorsale contrats et
conformité de l'AI Suite

UTILISATION DES FONDS

À quoi sert le \$1M

Horizon opérationnel de 18 mois. Allocation alignée sur ce qui tire l'ARR :
déploiement du paywall Stripe, recrutements commerciaux entreprise et
certifications de conformité qui débloquent les achats.



NOTRE DEMANDE

Des partenaires stratégiques plutôt que la meilleure offre

Nous levons \$1,000,000 à \$6,000,000 pre-money / \$7,000,000 post-money, soit 14.29% de l'entreprise. Il s'agit d'un capital valorisé, pas d'un SAFE : il n'y a ni plafond de valorisation, ni décote, ni clause NPF. Ticket minimum \$25,000. Les tickets à partir de \$250,000 bénéficient d'un droit de pro-rata ; à partir de \$500,000, d'un siège d'observateur au conseil.

Réseau. Distribution. Expertise juridictionnelle. Relations sectorielles. Nous privilégions les investisseurs qui apportent plus que du capital — des partenaires stratégiques plutôt que le plus offrant.

Ouvrir la conversation

Merci.

Lawra · Carlos Miranda Levy · 2026

Poursuivre la conversation

Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI

invest@lawra.io · business@lawra.io

